

SALES AREA MANAGER

OLEOBI SRL - <http://www.oleobi.it> è alla ricerca di un **SALES AREA MANAGER**.

L'azienda fa parte di un gruppo di respiro internazionale - www.flodraulicgroup.com - e si occupa di progettazione e realizzazione di centrali oleodinamiche, manifold e banchi di collaudo.

Opera principalmente in settori industriali, come Oil & Gas, perforazione, tunnelling, lavorazione della plastica, gru marine, recycling.

La risorsa sarà inserita all'interno dell'area commerciale e si occuperanno di sviluppo e gestione del parco clienti.

Attività:

- Sviluppo parco clienti con l'obiettivo di creare nuove opportunità di business
- Gestione del rapporto con i clienti nuovi e acquisiti
- Sviluppo offerte commerciali, in collaborazione con l'area tecnica: raccolta requisiti di base del progetto, prima analisi di fattibilità
- Gestione della trattativa commerciale
- Gestione degli aspetti formali della vendita, analisi e definizione della contrattualistica
- Attività sinergica con l'ufficio tecnico per il trasferimento dei dati essenziali all'avvio del progetto
- Assistenza post-vendita

Requisiti:

- Formazione tecnica
- Precedente esperienza nella vendita di sistemi integrati in ambito oleodinamico
- Predisposizione alla vendita di sistemi
- Conoscenza del mercato e del territorio di riferimento
- Conoscenza dell'oleodinamica e delle relative applicazioni
- Capacità di analisi
- Capacità di negoziazione e di gestione della trattativa
- Conoscenza della lingua inglese

Benefit:

- auto aziendale a uso promiscuo
- telefono
- computer

La ricerca è rivolta a candidati ambosessi (D.lgs. n. 198/2006).

